



36^a Mostra Internazionale degli Apparecchi da Intrattenimento e da Gioco

GRUPPO LTM NETWORK
IL GRUPPO | CONTATTI | PUBBLICITÀ











NEWSLOT
SCOMMESSE
CASINÒ
BINGO
LOTTERIE
POKER
VIDEOGAMES
IPPICA
GIOCHI
EVENTI
POLITICA
CRONACA
ESTERI

Aziende

SYSTEM GAMING, FOCUS SU QUALITÀ E RICERCA

SYSTEM

"Il settore del gioco è destinato a mantenere i suoi alti livelli di raccolta (che oggi supera, in Italia, i 45 miliardi di euro all'anno e nel mondo circa 1.500 miliardi di euro) con sempre maggiore utilizzo di tecnologie avanzate da parte di operatori che si diversificano sempre più (recitando ruoli a tutto tondo) e che dovranno svilupparsi sempre più verso maggiore qualificazione e approccio industriale". È sulla base di questa 'fotografia' che Vincenzo Rosselli, amministratore delegato della System Gaming spa, delinea gli scenari futuri: "La battaglia nei prossimi anni si svilupperà con maggior forza intorno alla crescita industriale e alla professionalizzazione del settore. Questa condizione di scenario è ottimale per System Gaming che della qualità, dell'investimento in ricerca e innovazione, del servizio (altamente professionalizzato) ha fatto i suoi fondamentali di riferimento". In particolare, secondo Rosselli, "la domanda di tecnologia si orienterà sempre di più a sistemi a forte diversificazione 'periferica' e standardizzazione 'centrale'. Periferia diversificata per permettere l'accesso multicanale (terminali da punto vendita presidiato, terminali self service, mobile, etc) in questo scenario reciteranno un ruolo importante (ma non determinante) i sistemi self service sia nelle versioni Awp che in quelle Vit nonché come terminali di accesso alle reti di raccolta non presidiate. In questo ambito gli skill games non vanno mitizzati, si tratta di una ulteriore opportunità che va ad arricchire l'offerta al pubblico e permette ai vari operatori di rafforzare i loro palinsesti, e che darà il proprio contributo al settore in una logica di forte diversificazione. Tutto è coerente con quanto detto sopra offerta vasta, professionalizzata e gestita in maniera fortemente industriale saranno i tratti caratteristici dello sviluppo del settore con cui i vari player dovranno fare i conti. Questo quadro è ottimale per lo sviluppo di aziende ad alta tecnologia, forte specializzazione e focalizzazione quale è System Gaming".

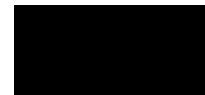
L'azienda, ricorda Rosselli, "nasce con il preciso scopo di organizzare una offerta completa (partendo dalla tradizione Custom nel settore dei prodotti verticali - soprattutto orientati ai punti di vendita) capace di soddisfare la crescente domanda nel settore dei giochi in tutte le sue articolazioni: Betting, Lottery e Gaming, a copertura dell'intera filiera infrastrutturale tecnologica necessaria. Tale settore si sviluppa non solo in quanto domanda di prima 'installazione' ma anche, e soprattutto, come domanda di aggiornamento tecnologico spinta dalla forte concorrenza tra gli operatori della raccolta".

Quali sono i versanti, per quanto riguarda i servizi, i software e l'assistenza, su cui l'azienda sta lavorando?

"SystemGaming, fondata all'inizio del 2008, ha completato la sua prima fase di lancio conseguendo risultati lusinghieri che danno maggiore convinzione alla sua azione. System Gaming dispone di una offerta completa per le infrastrutture tecnologiche necessarie agli operatori per gestire la raccolta del gioco e le relative attività. L'offerta spazia da una gamma di terminali ad alta tecnologia sia da banco che selfservice (ben quattro tipi di chioschi) e passando attraverso l'offerta di pacchetti software per l'organizzazione/gestione dei sistemi centrali si completa con una struttura per i servizi di installazione e manutenzione sia in fabbrica che in campo. L'offerta copre tutti i settori con particolare riferimento al settore betting che ci ha visto in questi ultimi mesi fare importanti forniture a prestigiosi operatori del settore quali Intralot, Ladbrokes, Lottomatica. L'obiettivo è quello di riuscire a fornire al cliente soluzioni "chiavi in mano". Il che vuol dire sostanzialmente che oltre al prodotto venduto, si associa l'elemento software e l'assistenza tecnica del prodotto stesso. Il cliente è seguito in ogni momento. Dall'acquisto alla messa a punto ed all'avviamento del sistema nonché durante la fase di gestione e tutto questo attraverso un solo interlocutore. L'offerta è dettagliata (in tutti i suoi aspetti sia hardware, software e dei servizi) nel nostro sito recentemente inaugurato (www.sistengaming.it)".

E per chi vuole vederla 'dal vivo', l'appuntamento è alla fiera di Rimini, il prossimo mese: "Partecipiamo all'Enada Roma evento cruciale per affluenza e collocazione istituzionale nel panorama degli eventi italiani del settore. Tali eventi ormai hanno sempre meno valenza 'di mercato' e sempre più istituzionale. Luoghi dove si discute di quadri normativi, evoluzione della domanda rispetto alle politiche dei governi, etc. tutti elementi fondamentali per capire come deve evolvere la tecnologia ed i servizi per essere nel 'main stream'. Enada va in tale direzione, altri eventi (dovendo scegliere e prioritizzare) hanno meno tali caratteristiche per me fondamentali".

amr - 23/09/2008 - 12:35



visita il nostro sito:
magicgamesaosta.com
clicca qui

